



NIEDERSÄCHSISCHER UNTERNEHMERINNENKONGRESS 2019

Womenpower für den Vertrieb

16. November 2019
9:30 – 16:30 Uhr
Sparkasse Hannover
Raschplatz 4
ukongress-nds.de

PROGRAMM

Moderation: Nicole Schmutte und Cornelia Klaus

09:30 ANKOMMEN, REGISTRIERUNG

10:00 BEGRÜSSUNG

Marina Barth

Vorstandsmitglied Sparkasse Hannover

Minister Dr. Bernd Althusmann

Niedersächsisches Ministerium für Wirtschaft,
Arbeit, Verkehr und Digitalisierung

10:30 KEY NOTE

**Vertrieb 4.0 – digitale Herausforderung und
„analoge“ Realität**

Gesine Wischmann

CEO FloraFarm GmbH

10:50 INTERVIEW

Sabine Tegtmeyer-Dette

Erste Stadträtin und Wirtschaftsdezernentin
Landeshauptstadt Hannover

Dr.-Ing. Adolf M. Kopp

Geschäftsführer hannoverimpuls GmbH

11:10 VORTRAG

**Verkaufe Dein Produkt nicht Deine Seele –
Verkaufen auf Augenhöhe**

Gaby S. Graupner

DIMAT Services Ltd.

12:00 LUNCH

Pitch-Bühne

Business-Speed-Dating

Netzwerkzeit

13:15 SESSIONS (1. DURCHLAUF)

SESSION A

B2C – Verkaufen an Adam und Eva

Vivien Manazon

Seminare | Beratung | Vorträge

SESSION B

**B2B – Konsensitives Verkaufen – Wie Sie
schneller und leichter Umsatz machen**

Gaby S. Graupner

DIMAT Services Ltd.

SESSION C

**Online-Vertrieb – Chancen und
Grenzen im Online Sales**

Raymonde Sawal

Call Attack

14:30 PAUSE

Kaffeezeit

Session wechseln

14:45 SESSIONS

(2. DURCHLAUF ALS WIEDERHOLUNG)

SESSION A

B2C – Verkaufen an Adam und Eva

Vivien Manazon

Seminare | Beratung | Vorträge

SESSION B

**B2B – Konsensitives Verkaufen – Wie Sie
schneller und leichter Umsatz machen**

Gaby S. Graupner

DIMAT Services Ltd.

SESSION C

**Online-Vertrieb – Chancen und
Grenzen im Online Sales**

Raymonde Sawal

Call Attack

16:00 PRAXIS-IMPULSE „VERTRIEB TO GO: TIPPS AUS DER PRAXIS“

Julia Huthmann

Founder Api Jamu GmbH, Harsefeld

Alexandra Fries

Founder PorzellanCafé, Hannover

Marie Fauvergue

Founder EASYWAY2EXPORT, Paris (F)

16:30 GET-TOGETHER